
Franklin Templeton verstärkt institutionellen Vertrieb in Deutschland

Pfahls berichtet an Stefan Bauer, Head of Institutional Sales, Germany und soll Franklin Templeton bei allen Vertriebsaktivitäten rund um sein institutionelles Geschäft in Deutschland unterstützen, wobei sie sich auf die Pflege und den Ausbau der Kundenbeziehungen zu Unternehmen, Pensionskassen und Versorgungswerke fokussieren wird.

Pfahls arbeitete zuletzt bei Universal Investment, wo sie seit 2013 als Abteilungsleiterin Unternehmen und Pensionseinrichtungen betreute sowie die Kundenbetreuung verantwortete. Zuvor war sie im Produktmanagement bei Allianz Global Investors tätig. Davor arbeitete sie zwölf Jahre bei der DekaBank, wo sie in verschiedenen Positionen für die Betreuung institutioneller Kunden zuständig war. Pfahls absolvierte ein berufsbegleitendes Studium zur Bank-Betriebswirtin. Ihre berufliche Laufbahn begann sie bei der Dresdner Bank.

„Wir freuen uns sehr, dass wir Rita Pfahls für uns gewinnen konnten. Sie bringt einen reichen Erfahrungsschatz aus der Betreuung von institutionellen Kunden mit und wird maßgeblich zum Ausbau unseres institutionellen Geschäfts in Deutschland beitragen“, kommentiert Stefan Bauer die Neueinstellung.

Franklin Templeton verwaltete per 31. Januar 2019 nach eigenen Angaben ein Vermögen in Höhe von 664 Milliarden US-Dollar.